

Mike Grzanna – Gezieltes Networking für Ihren nachhaltigen Erfolg!

Sie wollen die Qualität Ihrer Kundenbeziehungen verbessern und Kontakte knüpfen die Sie beruflich als auch nachhaltig weiterbringen? Ich zeige Ihnen wie Sie mit Netzwerken eine neue Ebene der Kundenansprache erreichen.

Als Sales Coach und erfahrener Networking-Experte weiß ich, dass ein hochwertiges und umfangreiches Netzwerk für den Erfolg jedes Unternehmens von elementarer Bedeutung ist.

Ob strategisches Vernetzen, erfolgreiche Kundengewinnung oder die zielgerichtete Entwicklung einer eigenen Vertriebsstrategie – Im Fokus meiner Arbeit stehen Sie und Ihre beruflichen Ziele. In meinen Workshops lernen Sie, wie Sie durch gezieltes Netzwerken langfristig gewinnbringende Geschäftsbeziehungen aufbauen und damit Ihr berufliches Erfolgspotenzial optimal ausschöpfen.

In einem anschließenden 1:1 Coaching finden wir anhand einer intensiven und ergebnisorientierten Selbstreflexion Ihre Netzwerkkompetenzen, analysieren Ihre bisherigen Netzwerkaktivitäten und definieren für das Erreichen Ihrer Ziele eine individuelle Netzwerkstrategie.

— ” —

Netzwerken bedeutet nicht nur, Menschen miteinander zu verbinden. Es geht darum, Menschen zusammenzubringen, Impulse zu setzen und für alle einen nachhaltigen Mehrwert zu schaffen.



Als leidenschaftlicher Impulsgeber mit mehr als 20 Jahren Erfahrung und über 10.000 erfolgreich geführten Kundengesprächen, unterstütze ich Sie nicht nur beim Erreichen Ihrer Ziele, sondern begleite Sie individuell bei Ihrem eigenen Entwicklungsprozess.

Meine Motivation – Ich möchte Sie mit meinem Wissen und meiner Erfahrung inspirieren, um Ihren gedanklichen Horizont zu erweitern und Ihre beruflichen Handlungsmöglichkeiten aus einer anderen Perspektive zu betrachten.

Interessiert? Ich freue mich Sie kennenzulernen.
Tel.: 0172 510 0471 E-Mail: moin@mikegrzanna.de

zum Workshop



Workshop Die Netzwerkstrategie

Berufliches Netzwerken ist längst mehr als nur ein bloßer Visitenkartenaustausch. Es geht vielmehr darum produktive und nachhaltige Geschäftsbeziehungen aufzubauen, die sowohl Sie als auch Ihr Unternehmen erfolgreich weiterbringen.

Verzichten Sie auf die frustrierende und ineffiziente Kaltakquise. Lassen Sie sich von mir inspirieren und bauen Sie sich mit Hilfe meiner Expertise eine eigene Branchen-Community auf.

Ich zeige Ihnen wie Sie mit souverän geführten Netzwerkgesprächen potenzielle Neukunden und Investoren, lukrative Kooperationspartner oder umsatzstarke Aufträge für sich gewinnen.

Erfolg ist planbar! Werden Sie mit den richtigen Impulsen zum erfolgreichen Netzwerkspeaker.

Inhalte des Workshops

- Online Workshop für StartUps, Gründer, Entscheider & Unternehmer
- 2 Workshops á 60 Minuten
- Ziel: Neue Ebene der Kundenansprache, weniger Kaltakquise, Umsatzsteigerung & mehr Zeit für das Kerngeschäft

zum 1:1 Coaching 

1:1 Coaching Ihr individuelles Netzwerk

Wer ist für mein Netzwerk nützlich? Wer kann mir Impulse bieten und mich weiterempfehlen? Wer könnte mein potenzieller Kunde sein und welcher Kontakt ist für mich und mein Erfolg zielführend?

In meinem 1:1 Coaching begleite ich Sie persönlich 3, 6 oder 12 Monate beim Aufbau Ihres eigenen Netzwerkes und unterstütze Sie bei all diesen Fragen. Gemeinsam visualisieren wir Ihre Ziele, finden Ihre Netzwerkkompetenzen und stärken Ihr Mindset für eine positive Ausrichtung Ihres Erfolges.

Entwickeln Sie mit Hilfe meines Coachings Ihr individuelles Personal Branding. Mit der richtigen Präsenz werden Sie zum Anziehungspunkt auf jeder Netzwerkveranstaltung.

Inhalte des Coachings

- Coaching nach Ihren Bedürfnissen
- Persönliche Begleitung über 3, 6 oder 12 Monate
- Intensive und ergebnisorientierte Selbstreflexion
- Analyse bisheriger Netzwerkaktivitäten
- Entwicklung einer persönlichen & erfolgsorientierten Netzwerkstrategie